

Vertriebsrechte-Matrix DTV

Vertriebskanal →	Personenbedienter Verkauf (pbV):	Automaten (FAA)*	Vertriebskooperationen (z.B. Vertrieb von PPT durch Verbünde/ÖPNV)	Verkauf im Zug über Personal (einschl. sog. "Notverkauf") und über FAA	Fahrerverkauf	Call-Center	Online/Mobile	Abo & Jobticket
Vertriebsakteur ↓	Eigenes Vertriebsrecht in den Spalten pbV bzw. FAA bedeutet: Standortbezogene Vertriebsrechte ausschließlich im eigenen Teilnetz bzw. im eigenen AT-Gebiet. AT können in Verkehrs-/Vertriebsverträgen abweichende Regelungen treffen. Die standortbezogenen Vertriebsrechte gelten an der Station und in 500 m Umkreis exklusiv, außerhalb dieses Umkreises gelten sie für alle Vertriebsinstanzen gleichermaßen.							
DTVG	darf Lizenzgeber für bahnhofsferne Agenturen & Auslandsagenturen sein (derzeit nicht geplant)	kein eigenes Vertriebsrecht	Lizenzgeber Vertriebskooperationen	n/a	n/a	kein eigenes Vertriebsrecht	Lizenzgeber	ggf. als zentraler DL (Vergabe VDL durch DTVG)
Verbundunternehmen	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	kein eigenes Vertriebsrecht	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)
Anstoßende Verkehrsunternehmen	Anstoßende Verkehrsunternehmen sind berechtigt, gemeinsame durchgehende Fahrausweise zu verkaufen, sofern sie selbst als Beförderer die Verkehrsleistung auf einem Teil der abgedeckten Fahrstrecke (s. KoopV Anstoßverkehr) enthalten ist, erbringen (Delta-Provision gemäß Anlage 4 KoopV Anstoßverkehr).		kein eigenes Vertriebsrecht	s. pbV/FAA	s. pbV/FAA	s. pbV/FAA	s. pbV/FAA	s. pbV/FAA
Tarifanwender	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich; ggf. Vertriebskooperationen mit DTVG)	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich; ggf. Vertriebskooperationen mit DTVG)	kein eigenes Vertriebsrecht (ggf. Vertriebskooperation mit DTVG)	n/a	kein eigenes Vertriebsrecht (ggf. Vertriebskooperation mit DTVG)	kein eigenes Vertriebsrecht	über Lizenzvertrag / White-Label-Lösung / techn. Schnittstelle (separate Vergütung)	kein eigenes Vertriebsrecht
Kooperationsunternehmen	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich)	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich)	kein eigenes Vertriebsrecht	kein eigenes Vertriebsrecht	n/a	kein eigenes Vertriebsrecht	über Lizenzvertrag / White-Label-Lösung / techn. Schnittstelle (separate Vergütung)	kein eigenes Vertriebsrecht
Aufgabenträger-Gesellschafter DTV	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision): Nur dann, wenn Vertriebsleistungen und -erträge (bzw. Ersparnisse bei Delta-Provisionen) nicht Bestandteil des Verkehrsvertrages einschl. eventueller Nachträge sind und somit das EVU wirtschaftlich nicht betreffen.	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision): Nur dann, wenn Vertriebsleistungen und -erträge (bzw. Ersparnisse bei Delta-Provisionen) nicht Bestandteil des Verkehrsvertrages einschl. eventueller Nachträge sind und somit das EVU wirtschaftlich nicht betreffen.	kein eigenes Vertriebsrecht	n/a	n/a	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)	eigenes Vertriebsrecht (Delta-Provision)
Aufgabenträger, die nicht DTV-Gesellschafter sind	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich)	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich)	kein eigenes Vertriebsrecht	n/a	n/a	kein eigenes Vertriebsrecht	über Lizenzvertrag / White-Label-Lösung / techn. Schnittstelle (separate Vergütung)	kein eigenes Vertriebsrecht
Sonstige Vertriebsdienstleister	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich)	kein eigenes Vertriebsrecht (Unterlizenznehmerschaft standortspezifisch möglich)	kein eigenes Vertriebsrecht	n/a	n/a	kein eigenes Vertriebsrecht	über Lizenzvertrag / White-Label-Lösung / techn. Schnittstelle (separate Vergütung)	kein eigenes Vertriebsrecht
Delta-Provisionsatz (bei Tarifstart):	klassisch	klassisch	klassisch	klassisch	klassisch	klassisch	OMA	OMA

Grundsätze:

"Eigenes Vertriebsrecht" bedeutet das Recht, das gesamte Tarifsortiment gemäß Anlage "Zuordnung Kern- und Individualsortiment" für alle (fremden und eigenen) Netze über den jeweiligen Vertriebskanal selbst oder durch beauftragte Dritte vertreiben zu dürfen.

Vorgaben zum Vertrieb (Auftritt etc.) müssen beachtet werden.

Einheitliche Vertriebsverträge + Konditionen für alle Partner einer Organisationsart.

Eigene Vertriebsrechte beim pbV + bei FAA beinhalten das Recht zur standortspezifischen Beauftragung von Nachunternehmen.

Lizenzvertrag Online/Mobile (White-Label-Lösung):

Lizenzgeber DTVG → Beauftragung DB V als zentralen Dienstleister

[Vergütung an Lizenznehmer durch DB Vertrieb gemäß aktuellem DB-White-Label-Vertrag Online/Mobile; DB Vertrieb bringt KTE als "Eigeneinnahmen" in DTVG-Delta-Provisionsmodell ein (ggf. via DB Regio)]

→ Vergütung DB Vertrieb (inkl. Aufwand für Agenturabrechnung, Vertragsmanagement etc.) gemäß Delta-Provisionsatz OMA]